



# PLUS ACADEMY

La PlusAcademy es una forma excepcional de ingresos pasivos porque...

*“La vida se trata de aprender: más aprendes y más creces,  
más creces y más resultados tienes”*

PlusAcademy será un entorno digital protegido, donde será posible capacitar tanto en temas financieros (Forex, Trading, Gestión psicológico del capital, los hábitos de los ricos) como en el crecimiento personal y profesional (Automotivación, Productividad y gestión del tiempo, Hablar en público, Comunicación eficaz). Esta es la pieza que falta y, quizás, la más importante de todo el ecosistema SafePlus.

Creer para ser cada vez más personas valiosas es precisamente el “secreto” de quienes tienen resultados en el ámbito personal, profesional y económico. Con todo el respeto a quienes “no tengo tiempo para leer, entrenarme, hacer un curso”, que no han entendido que aserrar un árbol con un serrucho no afilado, significa hacer más esfuerzo y demorar más que detenerse, afilar el serrucho y seguir cortando el árbol. Estas personas están conduciendo por una carretera llena de camiones, cuando alguien les ha ya construido una autopista de cuatro carriles. Pero nunca lo sabrán, porque no han entendido el papel de aprendizaje constante y van en busca de la varita mágica que los llevará a tener resultados de manera inmediata y sin esfuerzo. Engañados, perezosos, superficiales. En cambio, quienes inviertan siempre en su desarrollo personal y profesional obtendrán una fuente permanente de bienestar personal y económico.

La mente es lo que tenemos más importante, por eso es fundamental formarla: quien no se lava el cerebro por sí mismo, se lo hace lavar por otros.

La formación es maestra de vida. No es necesario reinventar la rueda o aprender durante varios años por ensayos y errores, lo que se puede descubrir en una docena de horas de cursos en vivo o de formación online. La formación consiste en la aplicación de modelos probados y eficaces. Brian Tracy, decano de educación con más de 60 libros publicados en su haber, escribió que debemos tener tanta hambre de conocimiento como Pac-Man porque no podemos saber cual es el pedazo de conocimiento que puede transformar nuestras vidas.



Y eso no es todo, la PlusAcademy quiere agregar a una comunidad de personas con los mismos valores y el mismo deseo de mejorarse y mejorar su estilo de vida. ¿Y porque una “buena” comunidad es tan importante como la formación? Porque “somos el promedio de las 5 personas más cercanas a nosotros”, dijo Jim Rohn, uno de los padres de la formación del crecimiento personal.

En el libro “Connected - El sorprendente poder de nuestras redes sociales y como dan forma a nuestras vidas”, el profesor de Harvard, prof. Nicholas Christakis y el prof. de la University of California, James Fowler, comparan las relaciones de las personas que asociamos, con el tabaquismo, la adicción a las drogas, el alcoholismo, la obesidad e incluso la felicidad. Resulta que con el tiempo tendemos a pensar y hacer lo que ellos hacen (incluso para bien, no solo para mal). Por ejemplo, encontraron en un estudio de obesidad de 2007 que si uno de nuestros amigos más cercanos se vuelve obeso, ¡nuestras posibilidades de hacer lo mismo aumentan en un 57%! Es decir: ¡las personas con las que pasamos el rato establecen nuestros estándares! Es un círculo vicioso pero, afortunadamente, también virtuoso.

Así podemos pasar el rato con pollos y vivir o trabajar en un ambiente de críticas, chismes, quejas, mediocridad, bajos estándares profesionales y superficialidad.

O podemos pasarlos con águilas y atender un ambiente ético, interpretativo, entusiasta, constructivo, y con los altos estándares, como será la PlusAcademy, un espacio dedicado no solo a la formación sino también al intercambio de ideas y al crecimiento.

¡El problema es que la mayoría de las personas cercanas a nosotros, lo son por razones distintas a una elección consciente! Compañeros de estudios, trabajo, asociados, que no necesariamente comparten nuestros valores y creencias. Y así tenemos vampiros energéticos ( siempre se quejan y no buscan soluciones), egos hipertróficos (poco o ningún interés excepto por ellos mismos), holgazanes (una cosa es simplificar la vida, otra no querer comprometerse seriamente con nada). Asesino de sueños (piensan en pequeño y tratan de que tu también lo hagas, porque tu victoria sería la confirmación de que todo lo que creen está mal). Buscar quien es similar a ti ( tus “pares”) o quién tiene las cualidades, las habilidades, los conocimientos, los estándares que deseas adquirir, es la manera correcta.

En resumen, si queremos mejorar en algo, salimos con aquellos que realmente saben como hacerlo. ¿Quieres mejorar en un deporte? Juega con quien sea mejor que tu. ¿Quieres convertirte en un gran orador? Comparte con lo mejor que puedas conseguir. ¿Quieres incrementar tus finanzas? Empieza a escuchar quien gano el dinero y no quien da consejos inútiles. En definitiva: aprende siempre: si no aprendes no puedes crecer, sigues siendo el mismo.

Solo hay un “PERO” en todo este discurso. Pero como dice un refrán sacrosanto:

“No puedes contratar personas para que te hagan flexiones”.

Somos nosotros los que tenemos que tomar las decisiones que cambian nuestras vidas.

Nos espera un futuro mejor en la comunidad de SafePlus y podemos y debemos ir a buscarlo.